

MAGAZINE *ZON EN SCHERM*

20 jaar Zon en Scherm:
alles over ons DNA

Binnenkijken bij *een charmante
tussenwoning in het Groene Hart*

WAAROM SOLAR ZONWERING
DE KEUZE VAN NU IS



Voorwoord

Welkom bij het Zon en Scherm Magazine! Ter ere van ons 20-jarig bestaan nemen we je in deze uitgave mee in alles wat Zon en Scherm zo bijzonder maakt.

In dit magazine vind je verhalen van klanten, zowel particulier als zakelijk, die hun ervaringen met onze producten en service delen. We laten zien hoe we werken: van de eerste kennismaking tot de dag van montage, met aandacht voor ontzorgen, kwaliteit en persoonlijk contact.

Je maakt kennis met onze collega's, leest meer over onze duurzame oplossingen zoals Solar producten, en ontdekt welke zonwering het beste bij jouw situatie past. Ook tonen we projecten waar we trots op zijn en geven we een kijkje achter de schermen.

Kortom: een veelzijdig magazine vol mensen, verhalen en oplossingen. Veel leesplezier!

Het DNA van Zon en Scherm 04
In gesprek met André de Vries en Marcel van Hagen

De totaal ontzorgers 08
Zorgeloos genieten van A tot Z

Een koel huis en een gezellige tuin in Harmelen 10
Buitenkijken bij Louise en Nico

Goed geregeld, van A tot Z 14
Onze werkwijze van oriëntatie tot montage

Welk product past bij jou? 16
Bekijk de populaire opties en voordelen

Terras aan de waterkant 18
Op bezoek bij Brasserie de Schie

Waarom Solar zonwering dé keuze van nu is 24
In gesprek met verkoopadviseur Marcel Gordijn

Sport, teamgevoel en Lokale trots 28
Onze sponsoring en betrokkenheid in de regio

16 jaar bij Zon en Scherm, collega's en klanten 30
In gesprek met Monteur Pascal Massar

Zon en Scherm zakelijk 34
Bekijk onze grote projecten

Zonwering voor een VvE in Krimpen aan den Lek 38
In gesprek met familie Hordijk

Solvira Eco collectie 42
Duurzame zonwering van 100% gerecyclede PET-flessen

Van showroom tot woonkamer 44
Behind the screens: thuis bij verkoopadviseur Peter Broere

Dag van de montage 48
Wat kun je van ons verwachten?

Samen bouwen aan een volwassen merk 50
In gesprek met Finance-manager Bianca

Partners aan het woord 52
Samenwerken aan kwaliteit en innovatie

Samenwerken aan indrukwekkende projecten 54
Pascal maas over de samenwerking tussen Schipper Kozijnen en Zon en Scherm

Dit is wat onze klanten vertellen 56
Ervaringen van tevreden klanten

Samen BBQ'en, Padellen en meer 58
Behind the screens



COLOFON

Concept en redactie:
Melissa van der Velde
& Romy Wennekkes

Fotografie:
Mariëtte Vermeulen

Vormgeving:
StudioR. | Ruben de Gooijer

Met dank aan: Peter Broere, Erik Budding, Jose Fernandez, Loah van Galen, Bianca van der Graaf, Marcel Gordijn, Marcel van Hagen, Bart ten Hoope, Familie Hordijk, André de Jong, Peter van Lith, Louise & Nico, Jeroen Maas, Pascal Maas, Pascal Massar, Astrid Meeder, Bart Nieuwstraten, Matijs van Rijn, Rowan Schermer, Nick Stoppelenburg, Ois Tualena, André de Vries en alle andere medewerkers van Zon en Scherm.

Het DNA van Zon en Scherm: hard werken, eerlijk blijven en doen wat je belooft

André de Vries en Marcel van Hagen aan het woord



In 2006 besloten jeugdvrienden André de Vries en Marcel van Hagen hun eigen zonweringsbedrijf te beginnen. Zonder ervaring, maar met een flinke dosis lef en ondernemersdrang. Inmiddels, bijna twintig jaar later, is Zon en Scherm uitgegroeid tot een toonaangevende speler in Nederland met meerdere vestigingen, tientallen medewerkers en een breed assortiment aan zonwering- en buitenleven oplossingen.

Van klasgenoten tot compagnons

André en Marcel leerden elkaar kennen op het Driestar College in Gouda. “We zaten in dezelfde vrienden-groep, maar gingen niet per se met elkaar om” vertelt Marcel. “Dat we ooit samen een bedrijf zouden runnen, hadden we toen nooit gedacht.”

Pas jaren later, toen Marcel werkte bij een zonweringsbedrijf dat failliet ging, kwamen de twee weer met elkaar in contact. “Ik had het idee om voor mezelf te beginnen,” zegt Marcel. “Toen ik dat vertelde aan André, zei hij meteen: ik doe mee! En zo was het eigenlijk direct besloten.”

Ze huurden een klein pand, pakten een rolmaat en begonnen zonder precies te weten wat ze deden. André: “Ons eerste zonnescherm hebben we met z’n tweeën opgehangen, daar deden we letterlijk een hele dag over. We zijn misschien wel tien keer naar de bouwmarkt gereden voor het juiste boutje. We leerden gaandeweg en zo is het uiteindelijk toch gelukt.”

Twee tegenpolen, één visie

De samenwerking tussen André en Marcel is nog altijd de ruggengraat van Zon en Scherm. “We zijn echte tegenpolen,” vertelt Marcel. “André is de enthousiaste prater, de flamboyante ondernemer. Ik ben wat rustiger, nuchterder. Maar juist dat maakt het sterk. Als we hetzelfde waren geweest, waren we

waarschijnlijk al lang gestopt met samenwerken.

André vult aan: “Ik vlieg overal bovenop, bemoei mij met alles, puur uit interesse. Marcel houdt de rust en structuur erin. Dat is precies waarom het werkt.”

Het ontstaan van Zon en Scherm

De naam ‘Zon en Scherm’ werd ooit op een verjaardag bedacht. Marcel: “Iemand zei: ‘je moet gewoon iets simpels kiezen: je hebt de zon, en dat wil je afschermen, dus Zon en Scherm. Zo is het gebeven. Niet spannend, maar wel duidelijk.”

André lacht: “We hebben serieus overwogen om de naam te veranderen, maar inmiddels kent iedereen ons als Zon en Scherm.

Zelfs bij de voetbalclubs van onze zoons is het een begrip. Dan weet je dat je iets goed doet.”

In de beginjaren verkochten ze vooral zonneschermen, screens en rolluiken. Pas later kwam het buitenleven, overkappingen en glaswanden, erbij. “Daarmee groeiden we echt door,” vertelt André. “Marcel kwam met dat idee. Ik was eerst sceptisch, maar achteraf was het een gouden greep.”

Groeien, vallen en opstaan

De eerste jaren werkten ze keihard, vaak zes dagen per week. Marcel: “We deden alles zelf, meten, monteren, verkopen. In de winter was het rustiger, dan zaten we soms letterlijk op zolder te playstationen tot de telefoon ging.” →



Marcel van Hagen



André de Vries



Langzaam maar zeker groeide het bedrijf. Nieuwe winkels volgden, en met meer personeel kwam ook de behoefte aan structuur. “We moesten leren om niet meer alles zelf te doen,” zegt Marcel. “Dat was wennen, maar wel nodig om te groeien.”

André: “We hadden nooit een groot plan. We deden gewoon. Dat is nog steeds een beetje onze mentaliteit: niet te veel denken, maar vooral dóen.”

‘Trots’ op wat ze hebben opgebouwd

Op de vraag of ze trots zijn, moeten beiden even nadenken. Marcel: “Tot een paar jaar geleden vonden we dat maar een gek woord. Maar eerlijk is eerlijk, wat we samen hebben opgebouwd is bijzonder.

Er is in Nederland geen ander zonweringsbedrijf met zoveel eigen winkels. En als mensen bij de voetbalvereniging over Zon en Scherm praten, dan denk ik stiekem wel: dat hebben we goed gedaan.”

André: “Ik ben niet snel trots op mezelf, maar wel op wat we als team neerzetten. Als we zeggen dat we iets gaan doen, dan dóen we het ook. Dat vind ik mooi. En als ik zie hoeveel mensen hier met plezier werken, maakt mij dat oprecht blij.”

Een bedrijf met een hart

Wie bij Zon en Scherm werkt, merkt meteen dat de sfeer open en nuchter is. André: “Er is weinig hiërarchie. Iedereen kan zichzelf zijn, dat vind ik belangrijk. We doen het samen.”

Marcel vult aan: “We zijn een platte organisatie, met korte lijnen. Niemand is beter dan de ander. Die mentaliteit zit diep in onze cultuur.”

Vrijdagmiddag is er vaak wat lekkers, in de zomer een grote BBQ, tradities die de familiale sfeer levend houden. Marcel: “We zijn begonnen als een klein team dat alles samen-deed. Dat gevoel proberen we nog steeds vast te houden, ook nu we groter zijn.”

Toekomst vol ambitie

Na bijna twintig jaar ondernemen kijken André en Marcel nog altijd vooruit. “We zitten nu in een fase van consolideren,” legt Marcel uit. “We willen eerst verbeteren wat we hebben. Processen optimaliseren, service verbeteren en daarna weer groeien.”

Maar stilzitten past niet bij de twee. André: “De komende vijf jaar willen we verdubbelen. Zon en Scherm moet hét merk zijn dat mensen direct noemen als ze aan zonwering denken.

De ambities reiken verder dan omzet alleen. Marcel: “We willen landelijke dekking met sterke lokale teams. Klanten moeten overal in Nederland dezelfde kwaliteit, service en beleving ervaren. En dat betekent investeren in mensen, in kennis, in service en in digitalisering.”

Ook innovatie speelt een grote rol. André: “We zijn continu bezig met nieuwe technieken, verduurzaming en slimme oplossingen. Van zonne-energie tot slimme aansturing, we willen voorop blijven lopen. Ik wil geen ondernemer zijn die vasthoudt

aan het oude. We moeten blijven vernieuwen.”

Toch willen ze één ding koste wat kost behouden: het DNA van Zon en Scherm. Marcel: “We zijn groot geworden door hard te werken, eerlijk te blijven en te doen wat we beloven. Dat moet altijd de basis blijven, ook als we verder groeien.”





De totaal ontzorgger: genieten van A tot Z

Het kiezen van de juiste zonwering, raamdecoratie of glaswanden is een weloverwogen en misschien lastige beslissing. Daarom helpen wij jou graag vanaf het allereerste idee tot aan de perfecte afwerking met de grootste zorg en expertise. Onze deskundige adviseurs nemen écht de tijd om naar jouw wensen te luisteren en denken met je mee. Zo bieden we oplossingen op maat die zowel passen bij je persoonlijke smaak en leefomgeving, als bij je praktische behoeften.



Van eerste idee tot perfecte afwerking

Met meerdere showrooms verspreid door het land is er altijd een locatie bij jou in de buurt waar je inspiratie op kunt doen en onze producten zelf kunt ervaren. Wij vinden het belangrijk dat iedereen toegang heeft tot ons deskundige advies, maar we begrijpen ook dat niet iedereen de tijd of gelegenheid heeft om naar een showroom te komen. Daarom gaan we ook graag bij mensen thuis langs. Zo kunnen we persoonlijk advies geven, de ruimte goed bekijken en direct meedenken over de beste oplossing. Op deze manier is er voor elke klant een aanpak op maat.

Na het advies zorgt ons vakkundige team voor een nauwkeurige inmeting en een professionele installatie. Elk project wordt met de grootste precisie uitgevoerd, zodat het eindresultaat niet alleen mooi is, maar ook duurzaam en functioneel. Van het eerste contact tot en met de montage zorgen we ervoor dat alles klopt. Onze klanten moeten zich volledig ontzorgd voelen.



Alles onder één dak

Of je nu op zoek bent naar zonneschermen, rolluiken, raamdecoratie of glaswanden, bij Zon en Scherm vind je alles onder één dak. Als privilege dealer van toonaangevende topmerken bieden wij een uitgebreid assortiment aan producten die comfort, gebruiksgemak en een strak design combineren. Daarnaast werken we met ons eigen Zon en Scherm merk, dat garant staat voor materialen van topkwaliteit en duurzame oplossingen.

Duurzaamheid en innovatie

Bij Zon en Scherm staan we niet stil als het gaat om duurzaamheid en innovatie. We investeren voortdurend in oplossingen die niet alleen bijdragen aan energiebesparing en comfort, maar ook aan een beter milieu. Een voorbeeld hiervan is onze eigen ECO-lijn: de Solvira-collectie.

De zonweringdoeken in deze lijn zijn vervaardigd uit gerecycled PET-materiaal, afkomstig van gebruikte flessen. Dit maakt ze niet alleen milieuvriendelijk, maar ook bijzonder sterk en onderhoudsarm. Onze ambitie is om uiteindelijk 80% van

onze zonneschermen te voorzien van deze duurzame doeken. Zo streven we niet alleen naar het ontwikkelen van mooie producten, maar willen we ook bijdragen aan een duurzamere wereld.

Nast de Solvira-collectie bieden we diverse andere innovatieve en duurzame oplossingen aan, zoals verschillende soorten Solar zonwering. Solar zonwering werkt volledig op zonne-energie en is daarmee een energiebesparende én milieuvriendelijke keuze voor elk huis of bedrijfspand. Hier lees je verderop in het magazine meer over.

Onze belofte aan jou

Sinds 2006 zijn wij dé specialist in zonwering. We zijn te vinden in heel het land, mede door de verschillende showrooms die we in de loop der jaren hebben geopend. Onze belofte aan jou is kwaliteit, service en betrouwbaarheid. We bieden alleen producten van topmerken en hoogwaardige materialen, leveren persoonlijk en professioneel advies van begin tot eind, en zorgen voor tot op de millimeter nauwkeurig ingemeten en vakkundig gemonteerde oplossingen.

“Een koel huis en een gezellige tuin: dit gun je iedereen”

In het pittoreske Harmelen, midden in het Groene Hart, wonen Louise en Nico al ruim veertig jaar in hun charmante tussenwoning. Ze zijn al even met pensioen, inmiddels 40 jaar getrouwd en genieten volop van hun vrije tijd.

→





“
Zonder
zonwering
was het in
de zomer
echt niet
uit te
houden

Door de jaren heen is hun huis flink aangepakt, van nieuwe gevels en een dakkapel tot een vernieuwde badkamer. Een aanbouw overwogen ze nog even, maar die plannen hebben ze bewust laten varen. “We willen juist genieten van de ruimte in de tuin. Er zitten zoveel vogels, het is echt een rustplek geworden,” vertelt Louise. Toch miste er nog iets: bescherming tegen de zon. De ligging op het zuiden zorgde voor flink wat hitte, zowel in huis als buiten op het terras. De oplossing? Zonwering.

Zonwering als verlengstuk van de tuin

Louise en Nico kozen voor een compleet pakket: vier rolluiken, een groot zonneschermsysteem en stijlvolle raamdecoratie. Vooral de grote ramen op het zuiden vroegen om bescherming. “Zonder zonwering was het in de zomer echt niet uit te houden,” zegt Nico. “En het zonneschermsysteem maakt het buiten ook gewoon gezelliger. Je creëert echt een knus hoekje waar je fijn kunt zitten, zonder dat je wegsmeelt in de zon.” Op zolder wilden ze juist sfeer toevoegen. De raamdecoratie doet daar echt wat met de ruimte. Louise: “Het voelt nu af. En het oog wil ook wat.”

Kwaliteit met uitstraling

Bij hun keuzes hebben Louise en Nico vooral gelet op kwaliteit en uitstraling. “Je kijkt er elke dag tegenaan, dus het moet mooi zijn,” zegt Louise beslist. Het zonneschermsysteem fungeert nu als een stijlvol element in de tuin en de rolluiken, die op zonne-energie werken, zijn niet alleen functioneel maar ook strak vormgegeven. Bovendien hoefden er geen kabels door de gevel, wat het geheel extra netjes houdt. “We bedienen alles met één afstandsbediening, dat werkt ideaal. En het is nog duurzaam ook.”

Via-via bij de juiste partij

Via een vriendin kwam Louise op het spoor van Zon en Scherm. Haar vriendin was erg tevreden over haar zonneschermsysteem, en dat wekte direct Louise’s interesse. Na een bezoek aan de showroom in IJsselstein, waar ze vriendelijk werd geholpen door “een knappe jongeman” zoals Louise lachend toevoegt, besloot ze ook naar de showroom in Gouda te gaan. Daar kreeg ze uitgebreid stilaadvies. “Ik wilde eerst een doek met een streepjesprint, maar Nico vond een rustige kleur mooier. Meestal krijg ik mijn zin,” glimlacht Louise, “maar

uiteindelijk werd het toch een doek met een subtiele grijze textuur. En eerlijk is eerlijk, het was de juiste keuze. Tijdloos en stijlvol, ik ben er nog elke dag blij mee.”

Vlotte installatie en prettig contact

Het hele traject – van advies tot installatie – verliep vlekkeloos. Iedereen was vriendelijk en behulpzaam. “De inmeter straalde enthousiasme uit en gaf ons direct vertrouwen. En de monteurs waren netjes, beleefd en werkten snel,” vertelt Nico. Toen er een kleine aanpassing nodig was aan het zonneschermsysteem, werd dat meteen opgepakt. “Zon en Scherm denkt echt mee en zoekt altijd naar een oplossing. Dat viel ons direct op.”

Comfort in zomer én winter

Sinds de zonwering er hangt, merken ze een groot verschil. Het is veel aangenamer in huis en op het terras. “We zitten vaker buiten, eten en relaxen in de tuin. Het is nu gewoon een fijne plek geworden. En dankzij de rolluiken slapen we ook beter, zelfs tijdens warme nachten.”

Een aanrader voor iedereen

Aan anderen die nog twijfelen over zonwering of raamdecoratie geven Louise en Nico één duidelijk advies: “Niet twijfelen! Het is een fantastische upgrade voor je huis. Je geniet meer van je woning én van je tuin. En de producten van Zon en Scherm zijn niet alleen mooi, maar ook van topkwaliteit.” Of ze opnieuw zouden kiezen voor Zon en Scherm? “Zonder enige twijfel. We zouden het zo weer doen!”

“
Tijdloos en stijlvol,
ik ben er nog elke
dag blij mee



Goed geregeld,

Onze werkwijze van oriëntatie tot montage

1. Start

Hoe ben je bij Zon en Scherm terechtgekomen? Dat kan op verschillende manieren. Misschien begint je zoektocht online, via Google of social media. Grote kans dat Nick van onze marketingafdeling daar een rol in heeft gespeeld:



Nick: "Als je Zon en Scherm online tegenkomt is de kans groot dat ik of één van mijn collega's hieraan heeft bijgedragen. SEO-teksten, social media posts, advertenties, websitebeheer, het behoort allemaal tot onze dagelijkse bezigheden."

4. Voorlopige offerte

Op basis van jouw wensen stellen we een voorlopige offerte op, inclusief productkeuze, uitvoering en globale maten. Maar om zeker te zijn dat alles perfect past, wordt er een inmeetafspraak ingepland.

5. Inmeten

Heb je een keuze gemaakt? Dan plannen we een inmeetafspraak. Onze inmeter komt bij je langs om alles nauwkeurig op te meten en de situatie goed te beoordelen.

Bart: "Tijdens het meten observeer ik goed de situatie, ik let op eventuele obstakels en technische uitdagingen. Zo zorgen we ervoor dat alles straks perfect past."



6. Akkoord

Na het inmeten ontvang je de definitieve offerte. Ben je tevreden? Dan geef je akkoord. Heb je nog vragen, dan staan we uiteraard voor je klaar.

van A tot Z

2. Oriëntatie

Je neemt een kijkje op onze website en ontdekt het uitgebreide assortiment. Of je besluit spontaan eens binnen te lopen in één van onze showrooms om producten in het echt te bekijken. Misschien heb je al een goed idee, maar het kan ook dat je nog twijfelt over wat het beste bij jouw woning en wensen past.

3. Persoonlijk advies

Voor persoonlijk advies heb je verschillende mogelijkheden. Je kunt vrijblijvend langskomen in één van onze showrooms, met of zonder afspraak, of kiezen voor advies aan huis. In de showroom of bij je thuis helpt één van onze adviseurs je verder:

Astrid: "Tijdens het adviesgesprek kijken we samen naar de situatie en jouw wensen. We zoeken naar de beste oplossing en ik help ook graag met kleur- en stijladvies, zodat alles perfect aansluit."



7. Planning

Na akkoord neemt onze planning contact met je op om een geschikte montagedatum af te stemmen.

Rowan: "Ik zorg dat alles vlekkeloos verloopt. Van het inplannen tot het afstemmen met monteurs en klant, zo weet iedereen waar hij aan toe is."



8. Monteren

Op de afgesproken dag komt ons montageteam langs. Zij zorgen voor een vakkundige installatie en een nette afwerking.

Ois: "Wij zorgen dat alles perfect hangt en werken het netjes af. Ook geven we uitleg over het gebruik en onderhoud, zodat je er direct van kunt genieten."



9. Nazorg

Ook na de montage blijven we betrokken. Je ontvangt een oplevermail en we horen graag hoe je de samenwerking hebt ervaren.

Loah: "Wij vinden het belangrijk dat je ook na oplevering tevreden bent. Bij vragen of opmerkingen staan we altijd voor je klaar."



Welk product past bij *jou*?

Zonneschermen | Screens | Rolluiken | Markiezen | Buitenjaloerieën | Pergola- en verandazonwering | Uitvalschermen | Raamdecoratie | Terrasoverkapping | Glazen windschermen | Balkonbeglazing | Glazen schuifwanden

01

Zonneschermen

Zon en Scherm Mireve ZS285

Voordelen:

- ✓ Uitstekende bescherming tegen hitte en UV
- ✓ Behoud van open uitzicht en ruimtelijk gevoel
- ✓ Meer terrasgenot op zonnige dagen

Aanrader voor:

Terrassen, zithoeken buiten, woonkamers met grote ramen



02

Screens

Zon en Scherm Solar ZS550

Voordelen:

- ✓ Warmtewering zonder te verduisteren
- ✓ Strak & stijlvol design
- ✓ Bestand tot windkracht 8

Aanrader voor:

Kantoorpanden, alle woningen, raampartijen op het zuiden



03

Rolluiken

Zon en Scherm Solar ZS40

Voordelen:

- ✓ 100% donker wanneer nodig
- ✓ Isoleert het hele jaar door
- ✓ Geluids- en inbraakwerend

Aanrader voor:

Slaapkamers, straatgerichte ramen, alle woningen



→

04

Markiezen Zon en Scherm Standaard Aluminium Markies

Voordelen:

- ✓ Karakteristieke, stijlvolle uitstraling
- ✓ Houdt de zon zowel van boven als van de zijkanten tegen
- ✓ Duurzame, weerbestendige materialen

Aanrader voor:

Klassieke woningen, winkels
en restaurants



07

Uitvalschermen Verano Mallorca V150

Voordelen:

- ✓ Compact ontwerp met veel schaduwwerking
- ✓ Ook verkrijgbaar met stormvaste uitvalarmen
- ✓ Ideaal voor hoge ramen en balkons

Aanrader voor:

Appartementen, hoge ramen, gevels waar ruimte
beperkt is



05

Buitenjaloezieën Zon en Scherm Viva

Voordelen:

- ✓ Kantelbare lamellen voor optimale licht- en privacyregeling
- ✓ Sterke warmtewering zonder verlies van daglicht
- ✓ Luxe en architectonische uitstraling

Aanrader voor:

Moderne woningen, grote glaspartijen,
werkruimtes



08

Raamdecoratie Zon en Scherm Houten Jaloezieën

Voordelen:

- ✓ Verbetert direct de sfeer en uitstraling van elke ruimte
- ✓ Optimale controle over privacy en lichtinval
- ✓ Geschikt voor elke woonstijl en elk type raam

Aanrader voor:

Woonkamers, slaapkamers, kantoren



06

Pergola- en verandazonwering Zon en Scherm ZS670 Lakor

Voordelen:

- ✓ Ideaal voor grote glasoppervlakken en overkappingen
- ✓ Voorkomt opwarming van veranda's en pergola's
- ✓ Stijlvolle, strakke integratie

Aanrader voor:

Veranda's, pergola's, tuinkamers



09

Terrasoverkapping Zon en Scherm Wetar

Voordelen:

- ✓ Comfortabele buitenruimte bij vrijwel elk weertype
- ✓ Uit te breiden met glazen wanden, verlichting en andere luxe opties
- ✓ Tijdloos, strak design met hoogwaardige materialen

Aanrader voor:

Woningen met een tuin, terras of veranda,
horecagelegenheden



→

Glazen windschermen

Zon en Scherm Alor ZS160

Voordelen:

- ✓ Optimale windbescherming met behoud van uitzicht
- ✓ Onderhoudsarm en gemaakt van sterk veiligheidsglas
- ✓ Zowel in vaste als verstelbare variant te bestellen

Aanrader voor:

Terrassen, balkons, horeca-gelegenheden, tuinen met veel wind



Balkonbeglazing

Zon en Scherm Rinca ZS25

Voordelen:

- ✓ Beschermt tegen wind, regen en kou
- ✓ Verhoogt isolatie en vermindert geluidsoverlast
- ✓ Maakt het balkon bruikbaar in elk seizoen

Aanrader voor:

Appartementen



Glazen schuifwanden

Zon en Scherm Rote

Voordelen:

- ✓ Flexibel open- en dichtschiiven bij elk weertype
- ✓ Maximale lichtinval en behoud van uitzicht
- ✓ Verhoogt comfort en leefruimte buiten

Aanrader voor:

Veranda's, overkappingen, horecagelegenheden



Interview

“Het terras met windschermen is het pronkstuk van het restaurant”



Bij Brasserie de Schie in Rotterdam weten ze wat genieten is. Topkwaliteit gerechten, heerlijke drankjes, gezelligheid én een terras waar je uren op wilt vertoeven. Dit laatste komt door de prachtige ligging aan het water en de polder, én het heerlijke windvrije terras met glazen windschermen. We spraken huidig eigenaar Bart Nieuwstraten en oud-eigenaar André de Jong over de brasserie en hoe de windschermen van Zon en Scherm bijdragen aan een optimale klantbeleving.

Een ontmoetingsplek voor jong en oud

“Iedereen is welkom bij Brasserie de Schie” vertelt Bart Nieuwstraten met een grote glimlach op zijn gezicht. “Of je nu heerlijk uitgebreid wilt dineren met oesters en champagne, koffie met appeltaart komt eten tijdens een fietstocht, of lekker wilt borrelen, bij ons is het altijd gezellig. Dat is echt de kracht van onze brasserie, en het terras is daar een groot onderdeel van.”

Het moet gezegd worden dat Brasserie de Schie op een toplocatie ligt, met aan de ene kant het water van de Schie, en aan de andere kant een prachtig uitgestrekt polderlandschap. Door de rustige ligging tussen Rotterdam en Delft is het de perfecte plek om de drukte van de stad te ontlopen. Bart: “Vanaf februari loopt het vol met wandelaars en fietsers. Dit is vroeg in het seizoen, maar toch willen deze mensen vaak lekker buiten zitten en genieten van de boten die langsvaren of het serene uitzicht over de weilanden. We hebben inmiddels 170 zitplaatsen buiten en 100 binnen. Je kunt dus zeker zeggen dat het terras erg belangrijk is.”

Windvrij zitten op het terras

De brasserie is 4 jaar geleden helemaal opnieuw opgebouwd en de windschermen moesten meteen meebesteld worden. De keuze viel op het verstelbare Alor windscherm, een degelijk scherm met een dunne en stijlvolle vormgeving. Belangrijk, want de windschermen mochten zeker geen afbreuk doen aan het

uitzicht. “De windschermen zorgen voor een windvrij terras, maar ook voor geluidsisolatie. Door het water wordt geluid van pratende gasten best ver gedragen. De windschermen hebben er 100% voor gezorgd dat dat niet meer het geval is. Ook zorgt het voor een duidelijke afbakening van ons terras, de takeaway plek, de parkeerplaats en de weg.”

Door de verstelbare panelen zijn de windschermen flexibel in gebruik en passen ze zich aan naar de omstandigheden. “Het personeel is ook echt bezig met wat de klanten op dat moment nodig hebben. Gaat het harder waaien? Dan gaan alle schermen verder omhoog.”



“Zon en Scherm werkt snel, duidelijk en zonder gedoe”

De keuze voor Zon en Scherm

Hoe de brasserie bij Zon en Scherm is uitgekomen? Daarvoor moeten we bij oud-eigenaar André de Jong zijn. Hij verkocht in 2024 de brasserie aan Bart, maar kan zich nog goed herinneren hoe het proces verliep.

“Bij Zon en Scherm werken ze zonder gedoe. We kregen snel een prijsopgave, er werd op erg korte termijn ingemeten en we kregen antwoord op alle vragen. Als ondernemer wil je gewoon een betrouwbaar en stijlvol product waar je jaren mee vooruit kunt. Het team van Zon en Scherm gaf ons meteen een vertrouwd gevoel en het proces verliep op rolletjes.”

Omdat André van tevoren al een duidelijk beeld voor ogen had, wist hij precies wat hij zocht. Toch ging hij eerst langs bij de showroom in Berkel en Rodenrijs, voor advies, maar ook om de producten in het

echt te bekijken. “Dat haalde mij over om voor de verstelbare variant te gaan. Dat blijkt nu een hele goede keuze te zijn geweest.”

Ook Bart heeft goede ervaringen met Zon en Scherm. “Er is onlangs iemand hard tegen het glas gebotst. De service van Zon en Scherm was meteen duidelijk en eerlijk: het zou een aantal weken duren voor de leverancier het glas kon vervangen, maar het werd meteen in gang gezet. Die transparantie is fijn, want zo weet je wat je kunt verwachten. De communicatie was echt top.”

Enthousiaste gasten en positieve omzet

Eerlijk is eerlijk, de aanschaf van windschermen rond je gehele terras is een investering. Maar, zeggen beide heren, het is het meer dan waard. André: “Uiteindelijk wil je dat je gasten het zó naar hun zin hebben, dat ze langer blijven zitten.

Daarmee gaat de omzet omhoog. Als je op het terras zit, maar je krijgt het koud door de wind, dan vertrek je snel weer.” Bart vertelt ons hetzelfde: “Gasten blijven gewoon langer hangen. Waar ze eerst voor een kopje koffie komen, blijven ze nu toch langer zitten voor een lekkere lunch.”

De reacties op de windschermen zijn überhaupt erg enthousiast. “De windschermen zorgen voor een echt ‘wauw’ effect. Gasten zijn echt onder de indruk van de soepele bediening en de mooie afwerking” aldus Bart. “Laatst was er zelfs een vaste gast, die de windschermen voor bij haar thuis wilde. Ik heb ze doorgestuurd naar jullie, dus je kunt binnenkort een aanvraag verwachten!” grapt Bart lachend.

Waarom Solar zonwering dé keuze van nu is

In gesprek met verkoopadviseur Marcel

Als verkoopadviseur kent Marcel Gordijn de voordelen van onze producten als geen ander. Zijn favoriete product? Eigenlijk alle producten met een Solar-paneel! Van rolluiken tot screens en markiezen, tegenwoordig is er veel mogelijk op het gebied van zonne-energie. Marcel neemt ons mee in de wereld van duurzame zonwering.



De opmars van Solar zonwering

De afgelopen jaren zag Marcel de vraag naar Solar zonwering snel groeien. "Vooral bij nieuwbouwwoningen die energieneutraal worden opgeleverd. Die huizen zijn zo goed geïsoleerd dat je niet zomaar kabels naar binnen mag trekken zonder het energielabel aan te tasten. Solar is dan de perfecte oplossing, want je hoeft niet naar binnen te boren of sleuven te maken voor de bekabeling, alles gebeurt aan de buitenzijde van de woning."

Volgens Marcel zijn vooral Solar rolluiken en Solar screens momenteel erg populair. "Ik schat dat zo'n 70% van de rolluiken die wij verkopen tegenwoordig Solar is.

Vroeger was er eigenlijk maar één Solar-model, nu zijn er veel meer keuzes én hebben we regelmatig aantrekkelijke acties op Solar producten. Dat helpt natuurlijk ook mee."

Drie bedieningsvormen: en waarom Solar vaak de winnaar is

Wanneer klanten interesse tonen in rolluiken of screens, begint Marcel altijd met het uitleggen van de elektrische bedieningsmogelijkheden. "Er zijn drie hoofdopties als je elektrisch wilt bedienen: een bekabelde uitvoering met een vaste schakelaar aan de binnenkant, een draadloze bediening via afstandsbediening met stroomaansluiting, of de draadloze

Solar-variant met ingebouwde accu en zonnepaneel," vertelt hij.

"De bekabelde varianten betekenen dat je naar binnen moet boren, kabels moet wegwerken en een stopcontact per product nodig hebt. Dat is niet altijd wenselijk of mogelijk, zeker bij goed geïsoleerde woningen. Met Solar vermijd je al dat gedoe. Je hoeft niet te boren, hebt geen kabels en geen stopcontact nodig. Alles werkt op zonne-energie."

Daarnaast biedt Solar ook meer zekerheid. "Ik zeg vaak: als de stroom in huis uitvalt, bijvoorbeeld bij brand of kortsluiting, werken bekabelde systemen niet meer. Maar Solar blijft gewoon functio-

→



neren. Dat vinden veel klanten een geruststellende gedachte.”

Voordelen die verder gaan dan duurzaamheid

De grootste voordelen van Solar zitten volgens Marcel in het gebruiksgemak en de installatie. “Geen gedoe met bedrading of gaten in je gevel. Je energielabel blijft intact en het ziet er simpelweg

netter uit.” Ook voor bedrijven is dat ideaal. “Voor een kantoorpand met honderd screens scheelt het enorm in installatietijd en bekabeling.”

Een ander voordeel dat veel klanten prettig vinden: je hoeft bij de installatie van Solar zonwering niet eens thuis te zijn. “Omdat er niet naar binnen gewerkt hoeft te worden, kunnen onze monteurs

alles aan de buitenkant monteren. Dus ook als je aan het werk bent, kunnen wij de klus gewoon uitvoeren. Dat maakt het extra flexibel en makkelijk te plannen.”

Toch bestaan er ook misverstanden over Solar zonwering. “Veel mensen denken dat het zonnepaneel het scherm automatisch laat zakken zodra de zon schijnt. Dat is niet zo. Het zonnepaneel zorgt puur voor de stroomvoorziening.”

Over de werking in de winter hoef je je geen zorgen te maken: “De accu is krachtig genoeg en laadt ook op bij bewolkt weer. Je kunt zelfs bij weken zonder zon nog steeds probleemloos gebruikmaken van je zonwering.”

Montage in recordtempo: een mooi praktijkvoorbeeld

Marcel deelt graag een praktijkverhaal dat het gemak van Solar goed illustreert. “Een klant verhuisde



van Berkel en Rodenrijs naar Middelharnis en wilde zijn Solar screens meenemen. Tegelijkertijd had hij zijn Solar rolluiken verkocht aan de buurman. Ik belde onze afdeling planning op om dit te organiseren en binnen een half uur was monteur Wilco op locatie. Hij haalde alles van de gevel en monteerte direct de rolluiken bij de buurman. Alles was binnen 35 minuten geregeld, dat is de kracht van een flexibel systeem zoals Solar.”

Solar is geschikt voor iedereen: van gezin tot bedrijf

Solar zonwering is geschikt voor bijna iedereen: “Of je nu in een rijtjeshuis woont of een bedrijfspand beheert, het scheelt altijd in montage, energie en onderhoud. Voor gezinnen met jonge kinderen of mensen die in ploegendienst werken, zijn rolluiken ideaal om kamers goed te verduisteren en met Solar zonwering realiseer je dit zonder gedoe bij.”

Twijfel je nog?

“Vergeet niet dat je investeert in gebruiksgemak, duurzaamheid en een veel nettere afwerking. Met onze acties wordt het nog aantrekkelijker om te kiezen voor Solar. Ik zeg altijd: als je geen gaten in je muren wilt en toch optimaal comfort zoekt, dan is Solar zonwering echt de beste keuze.”

Sport, teamgevoel en lokale trots

Bij Zon en Scherm draait het al lang niet meer alleen om zonwering en buitenleven. Natuurlijk zijn we trots op onze producten en service, maar minstens zo belangrijk vinden we de mensen achter het bedrijf: onze collega's, hun families, en de gemeenschap waarin we samenleven. Dáárom is sport voor ons geen bijzaak, maar een essentieel onderdeel van wie we zijn.

Reco lift solutions

KLAAR VOOR EEN NIEUWE AFTRAP?

ZON EN SCHERM

BOONSTOPPEL MITSUBISHI

Wissler & zn.

Hofman Kozijnen

BOONSTOPPEL NISSAN

WESTDIJK WESTDIJKTRANSPORT.COM

Sport verbindt, brengt mensen bij elkaar en leert ons samenwerken. En dat is precies waarom we ons actief inzetten voor lokale sportverenigingen. Niet alleen als marketingmiddel, maar als oprechte steun in de rug.

“Een club is vaak het hart van een dorp of buurt,” zegt André de Vries, eigenaar van Zon en Scherm. “Daar komen mensen samen, van jong tot oud. Het is een plek waar je leert samenwerken, vallen en opstaan, winnen en verliezen. Zo werkt het bij ons op de werkvloer ook.”

Trotse hoofdsponsor van héél CVC Reeuwijk

Een mooi voorbeeld van onze betrokkenheid is de langdurige samenwerking met voetbalvereniging CVC Reeuwijk. Al jaren zijn we als hoofdsponsor nauw verbonden aan de club, samen met onze partner Kaars Koffie. In februari 2025 hebben we die samenwerking opnieuw voor twee jaar verlengd.

Wat deze sponsoring bijzonder maakt, is dat we bewust hebben gekozen om niet alleen de selectie-teams te sponsoren, maar de héle vereniging. Van de jongste jeugd tot het veteranenteam.

“In veel gevallen gaan sponsor-gelden vooral naar de eerste elftallen,” vertelt André, “maar wij wilden juist investeren in de volle breedte van de club. Elk kind moet kunnen sporten, ongeacht niveau. Wij geloven dat de kracht van een club zit in de breedte, niet alleen aan de top.”

Ook dichtbij huis: VV Be Fair in Waddinxveen

Nog dichterbij huis, in Waddinxveen, is Zon en Scherm actief betrokken bij voetbalclub Be Fair. De club

ligt praktisch om de hoek van het hoofdkantoor, en voor veel medewerkers voelt het als hun club.

Veel collega's wonen in Waddinxveen of omliggende dorpen. Sommigen hebben zelf gevoetbald bij Be Fair, anderen staan er nu langs de lijn voor hun kinderen. We vinden het belangrijk om die verbondenheid te koesteren. Daarom steunen we ook Be Fair waar we kunnen: met materialen, sponsoring en handjes waar nodig. Voor ons is dat vanzelfsprekend.

Buitengewoon betrokken

Bij Zon en Scherm zien we sport als een verlengstuk van onze eigen werkcultuur: samenwerken, vertrouwen, doorzetten, vieren, leren. Het zijn eigenschappen die je terugziet in elk team, zowel op het veld als op het dak.

Uiteindelijk is dat waar het om draait. Of het nu om sponsoring gaat, een praatje bij het koffieapparaat of een zaterdag langs de lijn: bij Zon en Scherm draait het om mensen.



Pascal aan het woord: over leren, blijven en mee- bewegen

Monteur Pascal over 16 jaar

Zon en Scherm, collega's,
klanten en klussen



Pascal Massar is inmiddels een vertrouwd gezicht binnen Zon en Scherm. Hij één van de meest ervaren monteurs, en dat is te merken aan alles: zijn technische inzicht, zijn humor én zijn betrokkenheid bij collega's en klanten. We spraken hem over zijn beginjaren, zijn kijk op het vak én waarom hij na al die jaren nog steeds met plezier de werkbus instapt.

Van boekhouding naar boormachine

"Ik hoor eigenlijk op de afdeling finance te zitten," zegt Pascal met een knipoog. Na een opleiding boekhouding en een onafgemaakte studie bouwkunde, was het vinden van een passende baan lastig. "Het was net na de recessie, dus er stonden honderden mensen voor mij in de rij bij elke sollicitatie." Toen besloot hij: ik ga iets doen met mijn handen.

Zo rolde Pascal op jonge leeftijd het vak in, zonder ervaring maar met de juiste instelling. "Ik had nul ervaring, maar dat maakte niet uit.

Ik ben gewoon begonnen en heb alles geleerd van mijn collega Rob. Daarnaast ben ik iemand die dingen graag zelf uitzoekt. Als ik 's avonds zie dat ik een nieuw product moet monteren, dan pak ik de handleiding erbij en ga ik lezen. Dat technische inzicht helpt me enorm, thuis doe ik ook alles zelf."

Toen Pascal begon, zag het bedrijf er heel anders uit. "André en Marcel deden alles zelf: meten, verkopen, noem maar op. Wij gingen met twee busjes de weg op vanaf de Wattstraat." Inmiddels is het bedrijf flink gegroeid. "Waar we vroeger een rondje deden om te meten en drie

weken later hetzelfde rondje om te monteren, gaat het nu allemaal over veel meer schijven. Dat is soms een uitdaging, maar ook wel mooi om mee te maken."

Wat hem vooral aanspreekt in die groei, is dat het persoonlijke gebleven is. "Ik loop nog steeds even naar André of Marcel voor een praatje. Of ik nu in Gouda, Spijkenisse of Zoetermeer ben, ik stap altijd wel ergens binnen voor een bakkie."



Ik had nul
ervaring,
maar dat
maakte niet
uit





Het enige wat je nodig hebt is wilskracht. Techniek kun je leren, als je maar wilt.



Eigen mensen, eigen werkwijze

Wat maakt Zon en Scherm anders dan andere bedrijven? Volgens Pascal zit dat vooral in de aanpak. "We werken veelal met onze eigen jongens. Iedereen weet hoe we werken en we leiden ze zelf op. Dat is onze kracht."

Hij geniet ervan om nieuwe collega's wegwijs te maken. "Als ik iemand één keer iets heb laten zien en hij doet het de volgende keer zelf, dan weet ik: dit zit goed. Het enige wat je nodig hebt is wilskracht. Techniek kun je leren, als je maar wilt."

De kracht van luisteren

Wat vindt hij het mooiste aan zijn werk? "Het contact met klanten. Ik kom vaak ergens waar iets is misgegaan en dan probeer ik het toch goed af te sluiten. Ik ben eigenlijk het laatste redmiddel," zegt hij lachend. "En in 99% van de gevallen lukt dat."

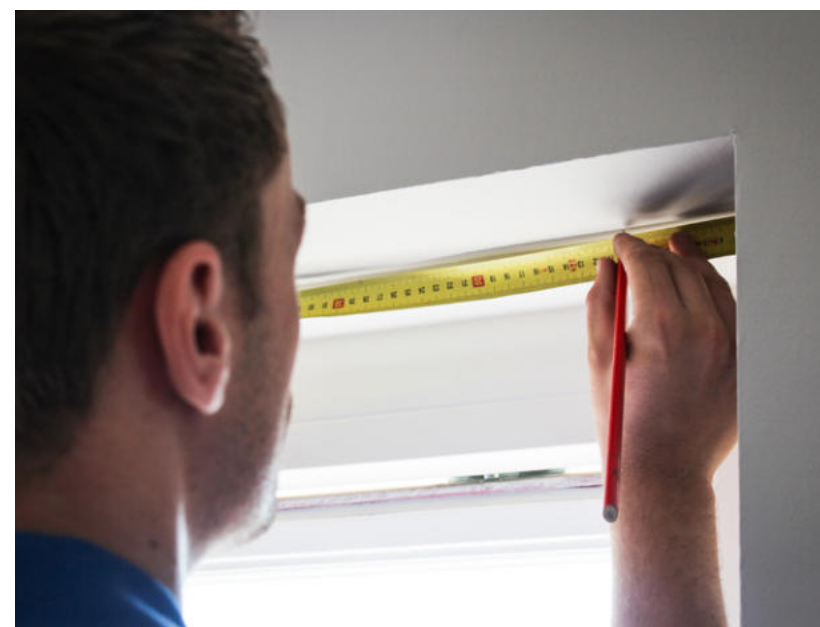
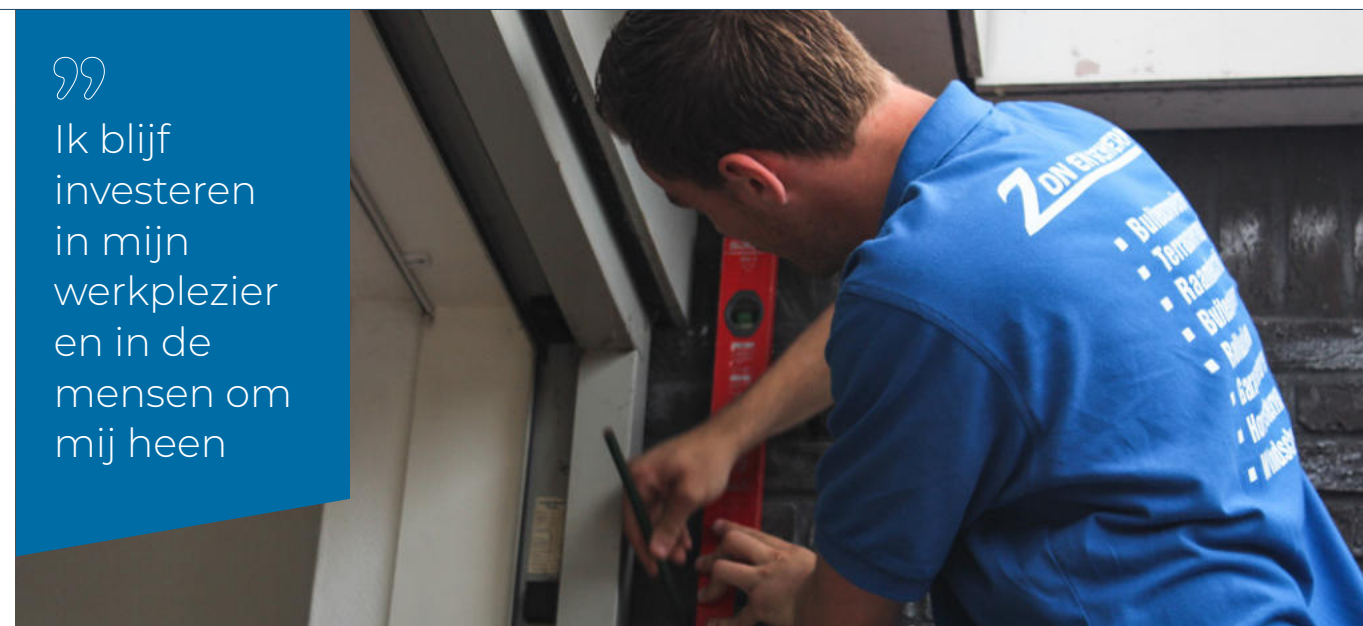
Zijn geheim? "Luisteren. Zelfs als ik onderweg al weet wat het probleem is, laat ik de klant eerst hun verhaal doen. Dan zeg ik: 'We gaan het oplossen', en dan doe ik dat ook."

Elke dag is anders, en dat is precies wat het leuk maakt

Wat Pascal het meest waardeert aan zijn werk? De afwisseling. Hij heeft geen uitgesproken voorkeur voor een bepaald type product, maar vindt het juist leuk als geen enkele dag hetzelfde is. "Meerdere klussen op een dag houden het spannend. De hele dag op één plek staan is niets voor mij," vertelt hij. Zijn werkdagen beginnen vaak al vroeg. "Rond zeven uur ben ik op de zaak, doe eerst even een bakkie met Cees en Ted. Daarna check ik mijn route en kijk of ik alles



Ik blijf investeren in mijn werkplezier en in de mensen om mij heen



heb wat ik nodig heb. Als mijn maatje er is, stappen we in de bus en gaan we op pad."

Ook nieuwe producten geven hem energie. Zo kijkt hij met plezier terug op de eerste keer dat hij de Lakor monteerde, een recent toegevoegd product in het assortiment. "Dat is even wennen in het begin, je moet het een paar keer doen voordat het routine wordt. Maar ik hou van dat soort uitdagingen. Als er iets niet klopt of onduidelijk is, dan ga ik nadenken: hoe lossen we dit op". Pascal laat zich niet snel uit het veld slaan. "In plaats van alles weer

inpakken en terugkomen, denk ik: wat kan ik nu doen zodat het toch lukt?"

Balans houden en blijven genieten

Hoewel de zomermaanden druk zijn, bewaart Pascal bewust de balans. "Hoe leuk ik mijn werk ook vind, het blijft werk. Overdag doe ik mijn best om klanten blij te maken, maar daarna is het tijd voor mijn gezin." De tijd dat we soms om twaalf uur al aan het Playstationen waren op de zaak omdat er geen klussen waren, is voorbij. "En dat is ook goed. We groeien, er is altijd iets te doen.



Maar ik probeer wel altijd rust te houden in mijn hoofd. Morgen is er weer een dag."

Dat hij na al die jaren nog steeds met plezier naar zijn werk gaat, komt volgens hem niet vanzelf. "Ik blijf investeren in mijn werkplezier: in de mensen om mij heen, in het leren van nieuwe dingen, in het contact houden met collega's. Daardoor voelt het nog steeds hetzelfde als toen ik net begon bij Zon en Scherm".

Tot slot: wat hoopt hij dat klanten merken?

"Dat ik weet waar ik het over heb en dat ik echt de tijd voor ze neem. Ik behandel klanten zoals ik zelf behandeld wil worden. Als er schade ontstaat, meld ik dat gewoon eerlijk. Als je respect toont, krijg je dat ook terug."

Zakelijke projecten

De vuurtoren Amersfoort

Voor woningcorporatie De Alliantie mochten we aan de slag bij woongebouw De Vuurtoren in Amersfoort. We hebben hier maar liefst 225 windvaste ritzcreens geleverd en gemonteerd. Deze screens zijn niet alleen superstrak dankzij de slimme ritssluiting, maar ook nog eens bestand tegen weer en wind. Met de Somfy IO-motoren kunnen bewoners hun screen heel eenvoudig zelf bedienen.



Bistro Lemongrass Den Haag

Bij Bistro Lemongrass wisten ze precies wat ze wilden: een terras dat er niet alleen mooi uitziet, maar ook voor iedereen comfortabel is. Daarom kozen ze voor een combinatie van onze oplossingen: een royaal schaararmscherm dat moeiteloos een groot stuk terras overdekt, een Mireve zonnescrm dat de zijkant van het pand van fijne schaduw voorziet, en stijlvolle Alor windschermen van glas. Het resultaat? Een uitnodigend terras waar je heerlijk kunt neerploffen en urenlang genieten.



Golfclub de Hooge Rotterdamse Bergschenhoek

In de brasserie van Golfclub De Hooge Rotterdamse mochten wij de puntjes op de i zetten van het stijlvolle hotel chicue interieur. We installeerden Houten jaloe-zieën van 50 mm in een moderne zwarte uitvoering. De jaloezieën zijn elektrisch bedienbaar en voorzien van een Tilt & Lift-functie. Hierdoor kunnen de lamellen niet alleen kantelen, maar gaat het hele pakket met één druk op de knop soepel omhoog of omlaag.



Hilverzorg Hilversum

Voor de moderne woonzorglocatie Nieuw Kerke-landen van HilverZorg realiseerden we een maatwerk-oplossing die bewoners en medewerkers elke dag plezier brengt: een stijlvolle Lakor overkapping. Met een indrukwekken-de breedte van 10,6 meter en een uitval van 3,6 meter zorgt deze overkapping voor een ruime, schaduwrijke plek buiten, ideaal om comfortabel te genieten van de frisse lucht. Voorzien van een Somfy motor en afstandsbediening, is het doek met één druk op de knop te bedienen.



Hudson Zoetermeer

Hudson in Zoetermeer is gevestigd in de sfeervolle Sara Lydia Hoeve, een plek waar gasten genieten van culinaire verwennerij in een prachtige setting. Om het terras nog comfortabeler te maken, mochten wij een mooie upgrade verzorgen: 24 Alor windschermen. De schermen zijn perfect geïntegreerd met de op maat gemaakte houten banken, waardoor alles één stijlvol geheel vormt. Zo is het terras niet alleen knus en beschut, maar ook helemaal klaar voor lange avonden en gezellige momenten buiten.



Voshol Waddinxveen

Bij het nieuwe kantoorpand van Voshol Warmte-Elektrotechniek mochten wij ritzcreens plaatsen die het felle zonlicht tegenhouden zonder dat dit ten koste gaat van het zicht naar buiten. Het gebouw heeft een opvallende ronde vorm, die mooi geaccentueerd wordt door de screens. Dankzij hun duurzame en windvaste eigenschappen sluiten ze perfect aan op een toekomstgerichte werkomgeving en op de kwaliteitseisen van Voshol.



Hogere Hotelschool Den Haag

Bij de Hogere Hotelschool in Den Haag mochten wij het hele pand voorzien van 134 ritzcreens. Het resultaat is een strak gebouw met moderne uitstraling en meer comfort voor de docenten en studenten. Dankzij de screens blijft het binnen lekker koel zonder dat er airco nodig is. Voor extra gemak kunnen de screens bovendien professioneel worden onderhouden via een onderhoudscontract.



Jaarbeurs Utrecht

Bij het Beatrixgebouw van de Jaarbeurs hebben wij ruim 250 uitvalschermen vervangen. De oude schermen zijn verwijderd en de nieuwe Verano uitvalschermen zijn vakkundig gemonteerd. Dankzij de Somfy motoren zijn alle schermen elektrisch te bedienen, en zelfs vanuit één centraal systeem met één druk op de knop. Zo combineert het gebouw een strakke uitstraling met optimaal gebruiksgemak.



Vigo Seafoodshop Den Haag

Voor Vigo Seafoodshop hebben wij vier op maat gemaakte markiezen geplaatst. Met een blauw-wit gestreept doek en golvende volant sluiten ze perfect aan bij de uitstraling van de shop. De markiezen zijn eenvoudig handmatig te bedienen met een optrekkoord en dragen daarnaast bij aan het comfort, de herkenbaarheid en de uitstraling van Vigo Seafoodshop en de bijbehorende restaurants.



Bedrijfspan Hellevoetsluis

Voor het energie-neutrale bedrijfspand van ALFA Piping & Mechanical mochten wij de zonwering verzorgen. Het bijzondere gebouw met ronde vormen is een echte eyecatcher. Op de begane grond plaatsten we ritzcreens die elektrisch te bedienen zijn. Voor de bovenverdieping installeerden we schoepenzonwering, die perfect zijn afgestemd op de zonligging van het pand. De onderhoudsarme lamellen beschermen het pand tegen zon en warmte, terwijl ze de unieke ronde vormen van het gebouw mooi benadrukken.



Keucheniushof Zoetermeer

Voor het herontwikkelingsproject aan de Keucheniusstraat hebben wij de zonwering verzorgd voor de woningen en appartementen. We plaatsten Solar Screens die eenvoudig te bedienen zijn met een handsensor. Zo kunnen bewoners zelf bepalen hoeveel zonlicht ze binnenlaten. De screens zorgen niet alleen voor comfort, maar geven de woningen ook een stijlvolle uitstraling die goed past bij het dorpse karakter van Huizen.



Samen regelen via de VvE: zonwering voor alle bewoners

De ervaring van de familie
Hordijk in appartementen-
complex De Hoop



In appartementencomplex De Hoop in Krimpen aan den Lek genieten bewoners niet alleen van een prachtig uitzicht, maar ook van optimaal wooncomfort dankzij de zonwering van Zon en Scherm. We gingen langs bij de familie Hordijk, die sinds 2022 met veel plezier in hun appartement op de bovenste verdieping woont. Zij vertellen hoe het traject via de VvE verliep en wat de voordelen zijn van een gezamenlijke aanschaf.

Een nieuw thuis in een nieuwe omgeving

Na ongeveer 34 jaar in Ouderkerk aan den IJssel te hebben gewoond, verhuisden meneer en mevrouw Hordijk naar Krimpen aan den Lek. “Het was een grote stap, maar we zijn er ontzettend blij mee,” vertelt mevrouw Hordijk. “We houden van het buitenleven en hier kunnen we volop wandelen, fietsen en genieten van onze kinderen, kleinkinderen en achterkleinkinderen die dichtbij wonen.”

Zonwering via de VvE: samen geregeld

Op 1 november 2025 wonen meneer en mevrouw Hordijk drie jaar in De Hoop. Meteen bij de start deden zij mee aan het VvE-traject voor zonwering. Zon en Scherm organiseerde hiervoor een informatieavond in de showroom in Berkel en Rodenrijs. Meneer Hordijk: “We waren in de showroom via de VvE uitgenodigd voor een informatieavond. Hier hebben we uitleg gekregen, de mogelijkheden met elkaar besproken en de producten in het echt bekeken. De kleur stond natuurlijk al vast, maar je moet wel nog beslissen of je mee wil doen.”

Hij vervolgt: “Als je aangesloten zit bij een vereniging van eigenaren mag →



je zowat niks zomaar veranderen aan de buitenkant van je pand. Je moet alles doen volgens de eisen van de architect. Voor ons was de beslissing daarom snel gemaakt: we wilden meteen zonwering.”

Na de informatieavond kwam een adviseur van Zon en Scherm bij hen thuis voor het inmeten en de offerte. Uiteindelijk werd in overleg met de VvE de definitieve keuzes

gemaakt. “Het traject verliep heel soepel,” aldus de familie. En doordat veel bewoners meededen, is het gebouw een rustig en strak geheel geworden.

De installatie: teamwork en precisie

Tijdens de bouw van het complex lag er nog geen water rondom het pand. Tegen de tijd dat de zonwering geleverd en gemonteerd werd,

lag er een sloot rondom het pand waardoor de logistiek extra aandacht vroeg. Omdat de grote producten niet via de lift naar boven konden, zijn de materialen met een kraan over het dak naar de balkons getild. “Heel bijzonder om mee te maken,” lacht meneer Hordijk. De montage verliep verder soepel; één van de horren gaf wat problemen, dus daar zijn ze nogmaals voor teruggekomen en uiteindelijk is alles keurig opgelost. Doordat tijdens de bouw de stroompunten al waren verzorgd, zie je nu geen kabelgootjes lopen. Al met al is alles mooi afgewerkt en uitgevoerd volgens de voorschriften van de VvE.

Slimme bediening en extra comfort

De familie Hordijk koos in eerste instantie voor screens, horren en een zonneschermb. De producten zijn allemaal bedienbaar met afstandsbediening en gekoppeld aan de Somfy TaHoma Switch. “Het is ideaal: je kunt de zonwering met één druk op de knop bedienen, via de app én zelfs vanaf ons vakantieadres in Oostenrijk,” vertelt mevrouw Hordijk enthousiast.

Later besloten ze hun buitenruimte nóg comfortabeler te maken met glazen windschermen van Zon en Scherm. “We zagen ze bij iemand in de buurt en wisten meteen dat dit wat voor ons was. We zitten nu ook op wonderige dagen heerlijk beschut.”

De voordelen op een rij

Meneer en mevrouw Hordijk zijn unaniem: de zonwering en windschermen zijn een waardevolle investering. “Binnen blijft het koeler door de screens en buiten kunnen we bijna het hele jaar door genieten van ons terras. Voor echte buitenmensen zoals wij is dit ideaal.”

Daarnaast zien ze grote voordelen in het collectief aanschaffen via de VvE. “We kregen een mooie korting, alles



was goed georganiseerd en Zon en Scherm was altijd bereikbaar voor vragen. We hadden meteen een klik met de mensen van het bedrijf, dat maakte het extra prettig.”



“Het mooiste van mijn werk is dat ik bewoners echt kan begeleiden van hun eerste vraag tot aan het moment dat ze heerlijk buiten kunnen zitten. Elke VvE is anders, maar het gezamenlijk traject geeft altijd voldoening: het gebouw ziet er uniform uit en iedereen profiteert van comfort en slimme oplossingen.”

Nikk Willems, VvE-adviseur

Het VvE-traject bij Zon en Scherm

1. **Informatieavond:** Zon en Scherm organiseert in overleg met de VvE een projectavond (vaak in onze showroom) waar producten, kleuren en prijzen worden gepresenteerd.
2. **Inschrijving:** Bewoners kunnen zich tijdens of na de avond inschrijven voor één of meerdere producten.
3. **Advies & inmeten:** Onze adviseur komt bij elke bewoner langs om te meten en de gewenste uitvoering en bediening door te spreken.
4. **Offerte & korting:** Iedere bewoner ontvangt een persoonlijke offerte en opdrachtbevestiging met de collectieve VvE-korting verwerkt.
5. **Montage:** Na goedkeuring plannen we een gezamenlijke montage. De doorlooptijd van presentatie tot plaatsing bedraagt gemiddeld 6 tot 12 weken.



Solvira Eco Collection:

zonwering die het verschil maakt

Duurzaamheid is allang geen trend meer, maar een noodzakelijke stap richting de toekomst. Met de focus op recycling en circulair bouwen, wordt het steeds belangrijker om duurzaam om te gaan met de grondstoffen die we gebruiken. Bij Zon en Scherm staat die visie centraal in alles wat we doen. De afgelopen jaren hebben we stevig ingezet op het verminderen van afvalstromen en het ontwikkelen van producten die bijdragen aan een duurzamere leefomgeving. De lancering van onze Solvira Eco Collection in mei 2025 is daar een mooi voorbeeld van.

Van weggegooides naar hoogwaardige zonwering

Solvira is de eerste collectie zonweringdoeken die volledig bestaat uit polyester vezels afkomstig van 100% gerecyclede PET-flessen. Door gebruikte flessen om te zetten in hoogwaardige vezels besparen we op fossiele grondstoffen en wordt de CO₂-uitstoot met ruim 60% verminderd. Zo krijgt plastic afval een tweede leven en voorkomen we dat het

op stortplaatsen of in de natuur terecht komt.

Het gecertificeerde recycleproces achter Solvira biedt volledige transparantie over de herkomst van het materiaal. Klanten weten precies welke duurzame stappen zijn gezet om tot het eindproduct te komen. Opvallend is dat de focus op duurzaamheid niet ten koste gaat van uitstraling. De collectie omvat 45 doeken, variërend van ingetogen

natuurtinten tot meer uitgesproken varianten. Dankzij de sterke, kleurvastes vezels zijn de doeken bovendien geschikt voor langdurig buitengebruik. Daarmee bewijst Solvira dat esthetiek en ecologie geen tegenpolen hoeven te zijn.

Een naam met een missie

De naam Solvira komt voort uit de woorden sol (zon) en virere (groeien, bloeien). Een betekenis die naadloos aansluit bij de koers die Zon en Scherm vaart: zonwering die niet alleen beschermt, maar ook bijdraagt aan een wereld waarin we bewuster omgaan met grondstoffen en energie. We blijven als bedrijf altijd groeien.

Daarnaast straalt Solvira luxe en warmte uit, wat perfect past bij de uitstraling die Zon en Scherm wil meegeven aan deze zonnige collectie.

Samen bouwen aan een groene toekomst

Met Solvira zetten we een grote stap richting circulaire zonwering. Maar voor ons stopt het daar niet. Zon en Scherm blijft investeren in innovatieve upgrades, recyclebare materialen en productieprocessen die minder belastend zijn voor mens en milieu. Elke keuze die we maken, van ontwerp tot montage, draagt bij aan een duurzamere leefomgeving.

Met Solvira kies je dus niet alleen voor hoogwaardige zonwering, maar ook voor een schonere toekomst. Want duurzaamheid creëren we samen.



Van showroom naar
woonkamer: raamdecoratie
die elke dag werkt

Behind the screens: *Thuis bij verkoop- adviseur Peter*

Peter Broere is al jaren een vertrouwd gezicht in showroom Spijkenisse. Dagelijks adviseert hij klanten over zonwering en raamdecoratie, en thuis past hij die kennis net zo bewust toe. In zijn hoekwoning in Hoogvliet woont hij samen met zijn vrouw en twee dochters. Een huis waarin comfort, sfeer en functionaliteit samenkomen. →

Een woonkamer die meegroeit met het gezin

Het gezin woont inmiddels zo'n twintig jaar in de woning. De dochters zijn 18 en 21 en allebei aan het werk, wat merkbaar is in het dagelijks leven. De woonkamer wordt tegenwoordig vooral gebruikt door Peter en zijn vrouw. Het is een plek om samen tv te kijken, even tot rust te komen of gewoon gezellig te zitten.

Wat meteen opvalt, is de warme en sfeervolle uitstraling van de ruimte. De woonkamer is ingericht met veel aandacht voor gezelligheid: zachte verlichting, kaarsen en raamdecoratie die het geheel afmaken. Voor Peter en zijn vrouw is sfeer minstens zo belangrijk als praktisch gemak.

Raamdecoratie als sfeermaker
Een belangrijk onderdeel van die sfeer is de raamdecoratie. In de woonkamer hangen zwarte houten jaloezieën van Zon en Scherm. Ze geven de ruimte karakter en sluiten mooi aan bij het interieur.

"Voor ons was de uitstraling echt doorslaggevend," legt Peter uit. "Houten jaloezieën maken een ruimte gewoon af." Tegelijk zijn de jaloezieën heel praktisch in het dagelijks gebruik. "Je kunt het zonlicht temperen zonder dat het donker wordt," zegt Peter. "En als je tv kijkt, heb je geen last van reflecties op het scherm." Dat maakt de jaloezieën een product dat dagelijks gebruikt wordt, niet alleen als decoratie maar als functioneel onderdeel van het wonen.

's Avonds kiezen Peter en zijn gezin voor extra afsluiting met rolluiken. Overdag zijn het juist de jaloezieën die zorgen voor comfort en een prettige sfeer in huis.

Handmatig én elektrisch gemak

In de keuken hangt een elektrisch bedienbare variant, terwijl in de woonkamer gekozen is voor handmatige bediening. Beide oplossingen bevallen goed.

"Elektrisch is vooral heel handig," merkt Peter op. "En omdat het oplaadbaar is, heb je geen gedoe met kabels." Toch bleek voor de woonkamer een eenvoudige

bediening meer dan voldoende. Die flexibiliteit in keuzes is iets wat Peter in zijn adviserende rol in de showroom ook heel belangrijk vindt: niet één oplossing voor iedereen, maar kijken wat past bij de ruimte en het gebruik.

Advies vanuit de praktijk

Volgens Peter zijn houten jaloezieën een veilige én stijlvolle keuze voor veel woningen. Ze passen bij uiteenlopende woonstijlen

en zijn verkrijgbaar in een breed kleurenpalet. Daardoor blijven ze jarenlang mooi, ook wanneer het interieur verandert.

"Het maakt eigenlijk niet uit of je modern, landelijk of hotel chique woont," zegt hij. "Houten jaloezieën kunnen altijd."

Op basis van zijn eigen ervaring raadt Peter houten jaloezieën vaak aan klanten aan. Zeker

in woonkamers waar sfeer en lichtbeleving samen moeten komen. Voor woningen aan de straatkant noemt hij daarnaast duettes als een slimme oplossing, dankzij de top-down, bottom-up bediening.

Ook ziet hij een groeiende populariteit van Smart Fit-systemen, vooral bij kunststof kozijnen en kanten-kiepramen. Deze systemen worden met magneten bevestigd en zijn geschikt voor verschillende

soorten raamdecoratie, zonder te hoeven boren.

Thuis ervaren wat je adviseert

Wat Peters verhaal sterk maakt, is dat hij dagelijks gebruik maakt van de producten die hij verkoopt. Hij ervaart zelf hoe raamdecoratie bijdraagt aan comfort, sfeer en gebruiksgemak. Die ervaring neemt hij mee in zijn advies aan klanten.



Dag van de montage

De dag van montage is hét moment waarop jouw keuze werkelijkheid wordt. Onze monteurs zorgen ervoor dat jouw zonwering of scherm vakkundig en met oog voor detail wordt geplaatst. Zo kun je snel en zorgeloos genieten van het eindresultaat.

Wat je van ons kunt verwachten

- **Netjes en professioneel:** Onze monteurs gedragen zich correct en vriendelijk.
- **Op tijd:** We komen op het afgesproken tijdstip. Verandert er iets, dan laten we dit netjes weten.
- **Vakmanschap:** Jouw product wordt zorgvuldig en volgens de hoogste standaarden gemonteerd.
- **Alles weer netjes:** Na afloop ruimen we op en laten we de ruimte schoon en verzorgd achter. Natuurlijk leggen we je ook uit hoe alles werkt.

Wat wij van jou verwachten

- **Thuis zijn:** We vragen je om aanwezig te zijn op het afgesproken tijdstip.
- **Vrije werkplek:** Zorg dat de plek waar we moeten werken vrij is van meubels, planten of andere obstakels.
- **Veiligheid:** Houd kinderen en huisdieren even uit de buurt van de werkplek.
- **Duidelijkheid:** Heb je speciale wensen? Laat het ons vooraf weten, dan kunnen we daar rekening mee houden.
- **Betaling:** Bij de bevestiging ontvang je een betaallink. We vragen je om deze vooraf te voldoen, zodat alles administratief in orde is voordat we langskomen.

Samen voor het beste resultaat

Met een goede voorbereiding en duidelijke afspraken zorgen we samen voor een zorgeloze montage en een perfect eindresultaat. Zo wordt de dag van montage een moment waar jij alleen maar blij van wordt.

Jouw montage-checklist:

- ✓ **Betaallink voldaan**
- ✓ **Werkplek vrijgemaakt**
- ✓ **Jij bent thuis**
- ✓ **Eventuele wensen/wijzigingen doorgegeven**

Stappenplan:

zo verloopt de montage

1. Voorbereiding

We komen op het afgesproken tijdstip bij je langs. Onze monteurs stellen zich netjes voor en bespreken kort wat er gedaan gaat worden.

2. Werkplek klaarzetten

We zorgen dat alles veilig kan gebeuren. Soms vragen we je om nog even een klein obstakel te verplaatsen of een raam te openen.

3. Eventuele demontage

Heb je nog oude zonwering of producten hangen? Wij kunnen deze, tegen een kleine vergoeding, demonteren en afvoeren. Handig en snel geregeld!

4. Montage

Jouw gekozen product(en) wordt zorgvuldig geplaatst. We werken met professioneel gereedschap en volgens de hoogste standaarden.

5. Aansluiten & testen

Na de montage sluiten we alles netjes aan. We testen de bediening en controleren of alles perfect werkt.

6. Uitleg

Je krijgt van ons een korte uitleg over het gebruik en onderhoud, zodat je precies weet hoe je optimaal van jouw nieuwe aankoop geniet.

7. Netjes opruimen

We ruimen al het verpakkingsmateriaal en gereedschap op en laten de plek schoon achter.



Samen bouwen aan een volwassen merk

In gesprek met' Finance-
manager Bianca

Sommige medewerkers bouwen mee aan het succes van Zon en Scherm, zonder op de voorgrond te hoeven staan. Bianca van der Graaf is er zo één: finance-expert, MT-lid met overzicht en een vaste waarde binnen Zon en Scherm. Met meer dan tien jaar ervaring kent ze de organisatie door en door: van cijfers tot cultuur, van groeipijnen tot ambities. En hoewel ze zelf zegt "altijd een beetje op de achtergrond te opereren", is haar rol binnen het bedrijf allesbehalve onzichtbaar.

Van externe accountant tot MT-lid

Bianca's verhaal begint niet in het bedrijf, maar naast het bedrijf. Toen Zon en Scherm zich als klant meldde bij het accountantskantoor waar ze destijds werkte, was zij degene die de jaarrekeningen opstelde en meedacht over de eerste

en kwam ze officieel in dienst bij Zon en Scherm. Met één duidelijke voorwaarde: niet fulltime. "Dat is alleen niet echt gelukt," zegt Bianca lachend. 2019 bleek geen rustig instapjaar: de bouw van het nieuwe hoofdkantoor in Waddinxveen liep parallel aan de livegang van een groot nieuw softwaresysteem.

Lef vs. ratio

Als iemand de groei van Zon en Scherm vanaf de eerste rij heeft gezien, is het Bianca wel. Waar zij bij een overname kijkt naar financiële data en historische prestaties, worden André en Marcel gedreven door visie en lef.

Zo stuurde ze ooit een screenshot van hoeveel zonweringbedrijven er al actief waren in een bepaalde regio waar destijds plannen voor een nieuwe showroom op tafel lagen. Hun antwoord? "Voor ons is er toch altijd plek". Bianca lacht erom en tegelijkertijd waardeert ze precies dat contrast. "Ik kijk naar cijfers, zij kijken naar kansen en juist samen werkt het. En als ik achteraf gelijk blijk te hebben? Dat hoor ik nooit hoor, maar als het moment zich voordoet wijs ik ze er wel op.

Hard groeien is mooi...maar vraagt tijd

Zon en Scherm professionaliseerde enorm in de afgelopen jaren. Showrooms werden uitgebreid, het team groeide en processen werden gedigitaliseerd. Maar met groei komt ook druk en verandering, zeker in een organisatie die groot werd met een platte en no-nonsense bedrijfscultuur. "Soms denk ik wel dat we misschien té hard zijn gegaan. Maar nu maken we een inhaalslag om alles weer stevig neer te zetten."

Digitalisering, nieuwe systemen, een modern hoofdkantoor, er werd gebouwd aan randvoorwaarden voor succes. Maar volgens Bianca is tijd daarbij de meest onderschatte

factor: "Als je snel wilt groeien, moet je soms ook even de tijd nemen om je fundament door te ontwikkelen. Terug naar de basis: waar willen we naartoe, wat hebben we nodig en hoe blijven we het samen leuk vinden?"

Twee ondernemers, twee stijlen, één onderneming

Bianca omschrijft André en Marcel als gedreven, gewaagd en vooral: continu in ontwikkeling. André denkt in grote lijnen en mogelijkheden en blijft graag overal bij betrokken. Marcel heeft oog voor details, is realistischer en weet mensen goed te motiveren

En hoewel Bianca zich het begin vooral herinnert als "een tijd van twee knullies met bravoure", ziet ze nu twee mannen die steeds meer in balans ondernemen. "Tijd doet veel. Nu reageren ze niet meer zo uit emotie en dat werkt beter. De één heeft dat van nature, de ander heeft daar jaren voor nodig. Het is een proces waar ze nu nog steeds in zitten."

En hoe Bianca naar de toekomst kijkt?

"Ik hoop vooral op een gezond bedrijf, een waardevol merk in de markt en een plek waar mensen graag en met trots werken. Zon en Scherm is eigenlijk pas 20 jaar, hè. We worden nu pas volwassen en kunnen de komende jaren gedoseerd verder groeien". Daarin staat volgens haar één doel altijd centraal: "De klant goed bedienen. Ontzorgen met kwaliteit in product en service en een werkgever zijn waar collega's trots op zijn en gezinnen op kunnen bouwen.

overnameplannen. De administratie werd toen grotendeels nog door eigenaar Marcel gedaan en Bianca werd gevraagd om één dag per week de financiële controle te ondersteunen.

In december 2018 maakte ze de overstap naar het bedrijfsleven

Partners aan het woord



Verano
Peter van Lith

"Mijn samenwerking met Zon en Scherm dateert vanaf de oprichting in 2006. Vanaf 2006 tot nu heb ik en wij als leverancier kunnen zien wat voor geweldige ontwikkeling Zon en Scherm heeft doorgemaakt. Dit door afspraken na te komen en constant alles gericht op kwaliteit en betrouwbaarheid, afspraak is afspraak. "



Flaire
Matijs van Rijn

"Al jarenlang bouwen we met veel plezier aan de digitale toekomst van Zon en Scherm, van hun webshop tot de systemen achter de schermen. De samenwerking is altijd dynamisch en prettig: de lijnen zijn kort en het team van Zon en Scherm is ontzettend hands-on. Ze denken proactief mee en hebben een duidelijke visie, wat ons in staat stelt om samen altijd de beste resultaten te boeken. Een pragmatische en professionele partner die vooruit wil!"



Brel
Erik Budding

"Zon en Scherm zet zich met volle overtuiging in voor de gemotoriseerde Brel Solar oplossingen, die eenvoudig te bedienen zijn via een handige app. Deze slimme systemen combineren comfort, gebruiksgemak en duurzaamheid en hebben de markt in korte tijd veroverd.

Dankzij de soepele bediening, zelfs op afstand, ervaart de gebruiker dagelijks gemak en controle. De sterke ondersteuning en service van Zon en Scherm maken bovendien het verschil: klanten krijgen niet alleen een innovatief product, maar ook de begeleiding en nazorg die nodig zijn om er optimaal van te profiteren."



C3 systems
Jose Fernandez

"Onze samenwerking met Zon en Scherm draait om vertrouwen, vakmanschap en de wil om het beste product te leveren aan de eindklant. Als Spaanse producent van hoogwaardige balkonbeglazing, glazen schuifwanden, terrasbeglazing en balustrades zien wij hoe Zon en Scherm onze oplossingen vertaalt naar projecten waarin kwaliteit en afwerking centraal staan.

Als sterke Nederlandse partner begrijpen zij het belang van technische precisie en duurzaamheid, en combineren dit met een uitstekende service en een praktijkgerichte aanpak. De communicatie is altijd open en direct, er wordt snel geschakeld en afspraken worden nagekomen, precies zoals een samenwerking hoort te zijn."

Zon en Scherm & Schipper Kozijnen: samenwerken aan indrukwekkende projecten

Pascal Maas over de samenwerking met Zon en Scherm en indrukwekkende projecten

Zon en Scherm is niet alleen actief in de particuliere markt; ook in de zakelijke sector realiseren we dagelijks mooie projecten. Eén van de partners waar we graag mee samenwerken is Schipper Kozijnen. We spraken Pascal Maas, projectleider van de zakelijke markt bij Schipper, over de jarenlange samenwerking, de hoogtepunten en wat deze samenwerking zo sterk maakt.

Een partner met jarenlange ervaring

Schipper Kozijnen staat al meer dan 55 jaar voor hoogwaardige kunststof en aluminium kozijnen, dakkapellen en schuifpuien. Met een eigen fabriek en een team van 250 betrokken medewerkers combineren zij vakmanschap met aandacht voor de klant.

Pascal Maas werkt sinds 2002 bij Schipper Kozijnen en is al zo'n tien jaar projectleider in de zakelijke markt, met een focus op VvE-projecten. "Als projectleider begeleid ik projecten van verkoop tot oplevering. De uitdaging zit vooral in de grote projecten: waar het bij particulieren om één woning

gaat, gaat het hier vaak om een hele woonwijk of een flatgebouw."

Van offerte tot oplevering

Wanneer we een nieuw project starten is Zon en Scherm vanaf het begin betrokken. "We stemmen samen de offerte en planning af, zodat we de kozijnen en zonwering als totaalpakket aan de klant kunnen bieden," legt Pascal uit. Soms verwijzen wij klanten ook rechtstreeks door naar Zon en Scherm, waarbij zij zelf de offerte en communicatie met de klant verzorgen.

Door de jaren heen hebben Zon en Scherm en Schipper Kozijnen veel projecten samen gerealiseerd. De samenwerking gaat verder dan

alleen het plaatsen van producten; het draait ook om afstemming, planning en het vinden van de beste oplossingen voor bewoners en opdrachtgevers.

"Wat ik vooral waardeer in de samenwerking," zegt Pascal, "is dat Zon en Scherm meedenkt en oplossingen aandraagt waar nodig. Niet alleen de basis, maar ook buiten de standaardmogelijkheden om. Dat maakt het verschil bij grote projecten."

Mooie projecten in beeld

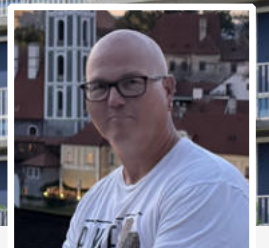
De gezamenlijke projecten laten indrukwekkende resultaten zien, vooral bij grote wooncomplexen en VvE-projecten. Pascal noemt enkele voorbeelden:



THEMA-dreven



Eykmanflat



Pascal Maas

"Bij de Eykmanflat in Utrecht hebben we kozijnen en screens geplaatst op 112 appartementen. Een ander groot project is de THEMA-Dreven, ook in Utrecht, waar we maar liefst 1800 woningen hebben voorzien van nieuwe kozijnen en zonwering.

Deze projecten laten zien hoe kennis, ervaring en goede samenwerking samenkomen in duurzame, kwalitatieve oplossingen die bewoners en opdrachtgevers jarenlang plezier bieden.

Innovatieve producten die indruk maken

Pascal is niet alleen enthousiast over de samenwerking, maar ook over de producten van Zon en Scherm: "Ik ben zo overtuigd van de kwaliteit

dat ik zelf een knikarmscherm en screens van Zon en Scherm bij mijn eigen woning heb laten plaatsen. Het is een investering, maar het levert echt iets moois en duurzaam op."

Een van de innovaties van Zon en Scherm die Pascal bijzonder waardeert, zijn de Solar screens. Deze oplossing maakt het montageproces een stuk eenvoudiger, omdat er geen gaten meer in de kozijnen geboord hoeven te worden voor de stroomtoevoer. Zoals Pascal het zelf zegt: "Normaal moet er voor de stroomtoevoer in onze kozijnen worden geboord, en dat kan bij aluminium en kunststof lastig zijn. Met de Solar-oplossing is dat niet meer nodig.

Volgens Pascal bieden de producten van Zon en Scherm niet alleen kwaliteit, maar ook een meerwaarde voor de bewoners: "Er zijn veel kleur- en materiaalopties, en de afwerking is altijd netjes. Dat maakt het voor onze klanten een compleet plaatje."

Samen bouwen aan de toekomst

De jarenlange samenwerking tussen Zon en Scherm en Schipper Kozijnen laat zien dat sterke partnerschappen verder gaan dan alleen producten leveren. Het draait om vertrouwen, vakmanschap en oplossingen die werken in de praktijk. Door goed samen te werken, kunnen we altijd het beste resultaat voor de klant leveren.

Klant- reviews



Vakkundige reparatie

Lianne Verhoeven

Scherf is vakkundig gerepareerd door de mannen van Zon en Scherm. Ze kwamen mooi op tijd en werken goed samen. Ze hebben precies uitgelegd wat ze gingen doen en na korte tijd zat het scherm weer op zijn plaats. We mochten het scherm na 12 uur weer gebruiken en het zit als een huis.

Topservice

mevrouw Van Houten

Hele goede communicatie. De monteur die de rolluiken kwam monteren, controleerde ze gelijk op oneffenheden. Die kwam hij tussendoor met mij bespreken. Daarna heeft de monteur het doorgegeven aan het bedrijf en ze hebben het gelijk goed opgelost. We zijn ontzettend blij met de rolluiken.

Goede service

Julian Falkner

Service was goed, de winkel in Gouda bezocht voor advies. Daarbij een zonnescherf uitgezocht, goed geholpen hierbij. Achteraf werd ik nog gebeld omdat de prijs niet klopte, er bleek nog een korting te gelden, waardoor de prijs ongeveer 400 euro lager uitpakte! Kortom: Goede Service!

We werden zeer vriendelijk en kundig geholpen

Lucas Wijnen

We werden zeer vriendelijk en kundig in de winkel geholpen. Meedenkend en niet opdringerig. Daarnaast was het personeel dat de werkzaamheden kwam uitvoeren professioneel en netjes. Kortom een aanrader!!!



Aanschaf zonnescherf

Nina van Lienden

Het contact vanaf het eerste moment in de showroom tot de uiteindelijke montage was uiterst correct. Het advies tot de gewenste keuze was inhoudelijk en van toegevoegde waarde. De prijsvorming marktconform en de levering van het zonnescherf en het monteren verliep probleemloos. Nu nog zonnig weer om van het zonnescherf te kunnen genieten.

Goed advies en perfecte montage

Bram Leenders

Van start met een goed advies. Eveneens goed geïnformeerd op de dag van montage. Sun screens zijn strak gemonteerd en werkplek schoon achtergelaten. Helemaal goed.

Aardige kundige monteurs

Koen Mertens

Aardige monteurs, beleefd, geen rommel achtergelaten, netjes gewerkt en alles werkt naar behoren!!

Correct en soepel

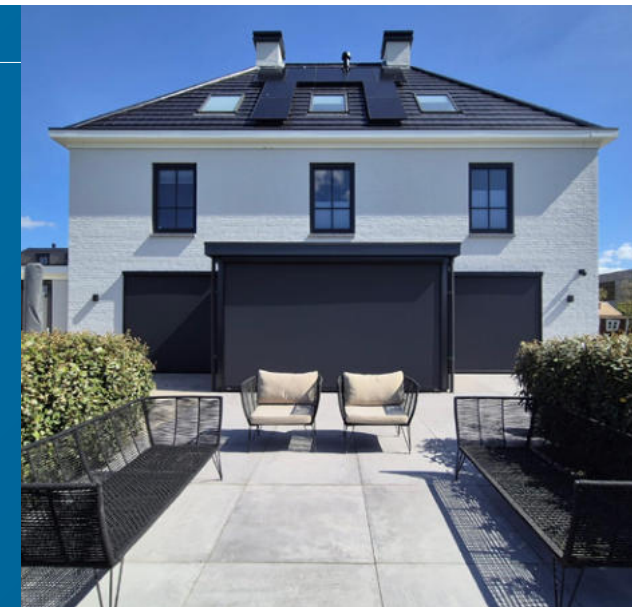
Victor Alvarez

Alles volgens afspraak geleverd en gemonteerd. Keurig op tijd. En ook administratief vlot afgewikkeld. Alles werkt naar behoren dus laat de zomer maar komen.

Screens op het balkon

Freya Tammer

Zonenscherf heeft bij ons appartement screens opgehangen, dit was geen makkelijke klus aangezien ons balkon ook nog met glaspanelen afgesloten kan worden. Maar het resultaat is perfect, netjes gewerkt en ook alle afval afgevoerd, nu lekker genieten van de zon!



Echte service bestaat nog!

Familie van Rijn

Gisteren heeft Zon en Scherm een zonnescherf op ons balkon geplaatst. Het was nogal lastig omdat het takelen niet ging. Het scherm van 100 KG dat niet in de lift paste moest naar de 8e etage en de 2 aardige jonge mannen besloten het via de trap te tillen. De installatie deden ze perfect en binnen werd de elektriciteit zelfs onzichtbaar aangebracht. Daarna prima afgewerkt en opgeruimd. Echt geweldig gedaan. Dank.

3x uitstekend

Meneer Van Leeuwen

Zowel bij het plaatsen van een overkapping, een markies buiten en zonwering binnen hebben wij uitsluitend goede ervaringen met Z&S. Duidelijke offertes, uitstekende adviseurs en verkopers, en alle 3 de keren een vlekkeloze plaatsing. Zeer tevreden!

Behind the screens

Bij Zon en Scherm werken we iedere dag aan de beste oplossingen op het gebied van zonwering en buitenleven. Maar dat doen we niet alleen vóór onze klanten. We vinden het ook belangrijk dat er intern goed wordt samengewerkt en dat collega's zich betrokken voelen bij het bedrijf. Om die interne betrokkenheid te versterken, organiseren we door het jaar heen verschillende activiteiten die bijdragen aan een prettige werksfeer en een hechte samenwerking.

Eén van onze vaste momenten is de jaarlijkse zomer-BBQ, waarmee we gezamenlijk het zomerseizoen afsluiten. Na een druk seizoen is dit het moment om elkaar op een ontspannen manier te spreken en samen de zomer af te sluiten.

Ook sport verbindt ons team. Ieder jaar doen we met meerdere teams mee aan bedrijvenvoetbal. Fanatiek, gezellig en vooral een mooie manier om collega's ook buiten het werk beter te leren kennen.

In december sluiten we samen het jaar af tijdens de kerstborrel. Onder het genot van een drankje blikken we gezamenlijk kort terug op het afgelopen jaar en kijken we vooruit naar nieuwe plannen en doelstellingen.

Naast deze jaarlijkse tradities zijn er ook spontane of terugkerende activiteiten waar collega's graag aan meedoen. Denk aan een gezellig potje padellen na werktijd of collega's die gezamenlijk de uitdaging aangaan tijdens de Dam tot Damloop

Of we nu op kantoor, in de showroom of op het veld staan, bij Zon en Scherm doen we het samen. En dat merk je terug, iedere dag opnieuw.



Onze vestigingen



1. Hilversum

Zuiderloswal 1
1216 CJ Hilversum
035 - 621 4313



2. Spijkenisse

Lucebertstraat 42
3202 SW Spijkenisse
0181 - 44 28 53



3. Aalsmeer

Zuid-Afrikaweg 16K
1432 DA Aalsmeer
029 - 774 50 69



4. Amersfoort

Astronaut 8A
3824 MJ Amersfoort
033 - 303 49 10



5. Gouda

Bodegraafsestraatweg 3
2805 GK Gouda
0182 - 75 19 78



6. Berkel en Rodenrijs

Berkelse Poort 15
2651 JX Berkel en Rodenrijs
010 - 519 93 99



7. IJsselstein

Boerhaaveweg 4
3401 MN IJsselstein
030 - 601 00 00



8. Zoetermeer

Willem Dreeslaan 38
2729 NH Zoetermeer
079 - 341 63 95



9. Hoofdkantoor Zon en Scherm

Bredeweg 11G
2742 KT Waddinxveen
085 - 485 83 50



verkoop@zonenscherm.nl
zonenscherm.nl

